554 контакта по щебню и песку с Avito

554 КОНТАКТА С АВИТО

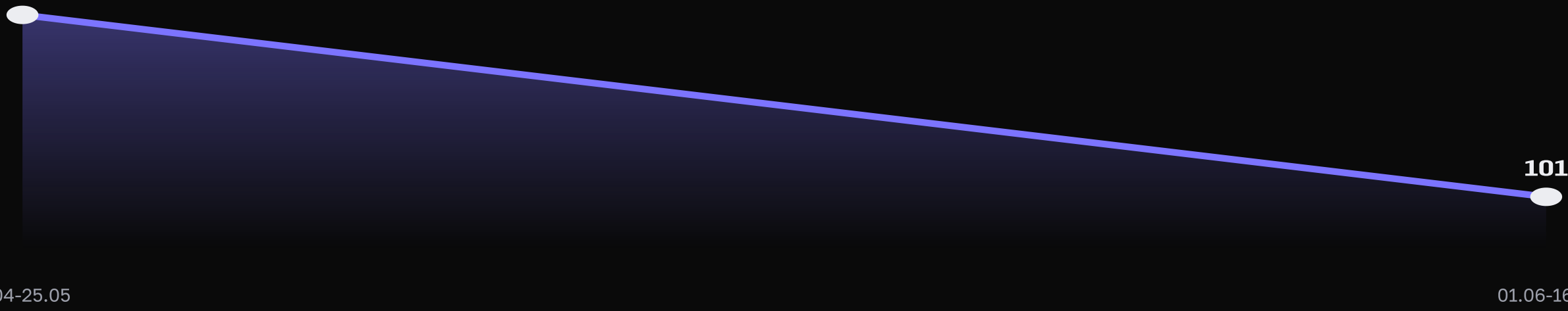


С нуля запустили Avito как отдельный источник обращений по щебню, гравию, песку и ПГС. За два подтверждённых отчётных среза получили 554 контакта, 4 573 просмотра и 782 добавления в избранное. Канал быстро подтвердил спрос: уже в первом периоде объявления дали 453 контакта по средней стоимости 458,60 ₽.

Клиент	Отрасль	Регион	Период
Нерудные материалы	**Нерудные материалы: щебень, гравий, песок, ПГС**	**Уфа и Республика Башкортостан**	**17.04 – 25.05 и 01.06 – 16.06.2026**

Направления	Стартовая точка
Щебень, гравий, песок и ПГС с доставкой	**0, без размещения и статистики**

Контактов по отчётным периодам



554	538,95 ₽	4 573	298 580,97 ₽
контакта	средняя стоимость контакта	просмотра	общие расходы Avito

// Проблема и задача

Нужно было быстро проверить спрос по каждому виду нерудных материалов и получить управляемый поток обращений. Важно было разделить предложения по щебню, гравию, песку и ПГС и опираться на цифры при распределении бюджета.

// Что сделали

- Собрали отдельные товарные карточки под щебень, гравий, строительный песок и ПГС.
- Вынесли в объявления коммерчески важные условия: работа напрямую с карьера, доставка, наличие и понятная цена.
- Расширили активную витрину с 5 до 8 объявлений и проверили новые варианты карточек.
- Разобрали полную воронку Avito: показы, просмотры, контакты, чаты, телефон и избранное.
- Сопоставили карточки по объёму и стоимости обращения, отделив сильные предложения от кандидатов на доработку.

// Инструменты

Avito / Avito Pro

Выгрузка статистики объявлений

Сводные отчёты кабинета

Анализ воронки просмотр → контакт

Сравнение карточек по стоимости контакта

ЧТО ДАЛ КАНАЛ ЗА ПЕРИОД

// Было → Стало

ПОКАЗАТЕЛЬ	БЫЛО	СТАЛО
Активные объявления	0	**8**
Просмотры	0	**4 573**
Контакты	0	**554**
Добавления в избранное	0	**782**
Общая конверсия просмотр → контакт	0%	**12,1%**
Общие расходы Avito	0 ₽	**298 580,97 ₽**
Средняя стоимость контакта	—	**538,95 ₽**

// Старт с нуля: до начала работ канал не вёлся. Данные: сводки Avito за период.

ОБРАЩЕНИЯ ПО ПЕРИОДАМ

// Динамика по периодам



Контактов за период

Периоды разной длительности, поэтому важнее стоимость контакта и конверсия, а не только абсолютное число. Первый срез показал сильную экономику канала (458,60 ₽ за контакт); во втором стоимость выросла до 899,40 ₽: задача вернуть объём в подтверждённые карточки.

ИТОГОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

// Экономика проекта

Общие расходы Avito	Контакты	Средняя стоимость контакта	Общая конверсия
298 580,97 ₽	554	538,95 ₽	12,1%

Расходы на объявления	Другие расходы Avito	Показы	Добавления в избранное
293 279,10 ₽	5 301,87 ₽	60 333	782

243 контакта: «Щебень с доставкой напрямую с карьера», лидер по объёму

356,09 ₽ лучшая цена контакта: тот же щебень с доставкой

ЛИДИРУЮЩИЕ КАРТОЧКИ

// Разбивка по карточкам

КАРТОЧКА	ПРОСМОТРЫ	КОНТАКТЫ	ЦЕНА КОНТАКТА
Щебень с доставкой с карьера (17.04–25.05)	1 888	243	356,09 ₽
Песок строительный с доставкой (17.04–25.05)	476	78	449,38 ₽
Щебень 5–20, 20–40, 40–70 (01.06–16.06)	334	35	714,15 ₽

// Цена контакта: по расходам на объявления. Данные: выгрузка объявлений Avito за период.

// Данные из кабинетов

ЦИФРЫ ИЗ РЕАЛЬНЫХ КАБИНЕТОВ

СКРИНШОТ: СВОДКА AVITO

Общая сводка кабинета за 17.04–25.05 и 01.06–16.06.2026

СКРИНШОТ: ВЫГРУЗКА ОБЪЯВЛЕНИЙ

Показатели карточек: просмотры, контакты, стоимость

// что дальше

ПЛАН РАЗВИТИЯ НА AVITO

01 Вернуть больший объём бюджета в карточки щебня, песка и ПГС с подтверждённой экономикой.

02 Сдерживать рост стоимости контакта во втором срезе за счёт сильных предложений.

03 Расширять географию доставки в объявлениях под спрос региона.

04 Связать обращения со сделками, чтобы считать выручку и ДРР по каналу.

// Вопросы по кейсу

ЧАСТЫЕ ВОПРОСЫ