Поставщик отопления масштабировал Avito с 1 до 6 городов Урала

6 ГОРОДОВ УРАЛА ×4,2

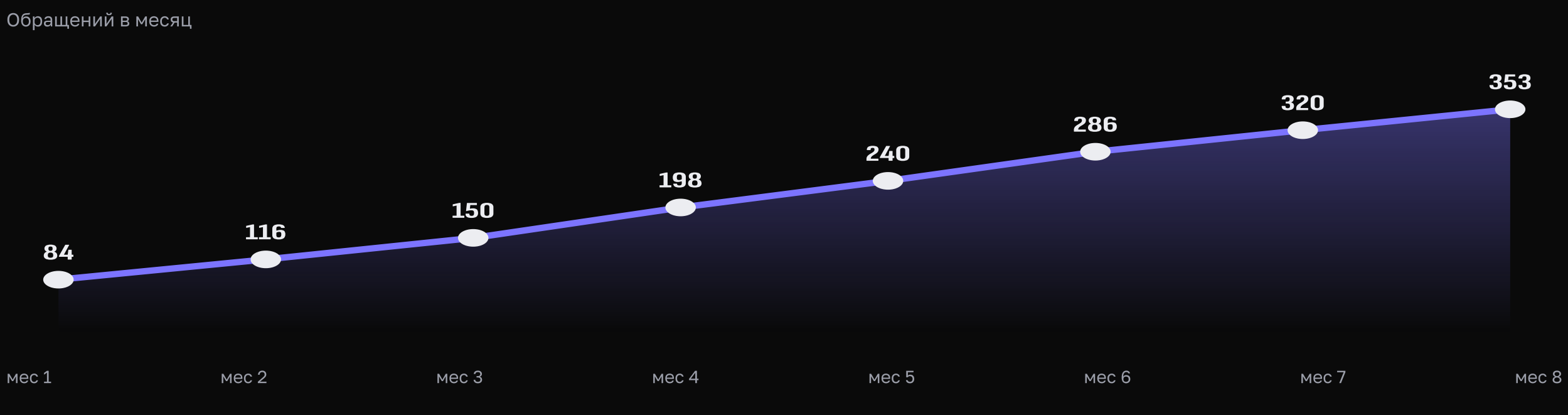


Поставщик отопительного оборудования из Екатеринбурга: котлы, радиаторы, насосы, трубы и водонагреватели. Канал на Avito стабильно работал в одном городе, и клиент хотел выйти в соседние регионы. Мы построили масштабируемую систему размещения и за восемь месяцев развернули профиль на шесть городов Урала, увеличив число обращений в 4,2 раза и удержав их стоимость.

Отрасль	Продукция	Регион	Период работ	Кейс
Отопление и водоснабжение	**Котлы, радиаторы, насосы, трубы**	**Екатеринбург → 6 городов Урала**	**8 месяцев**	**Хочу так же → Услуга: продвижение на Авито**

Avito

Хочу так же → Услуга: продвижение на Авито



МЕСЯЦ 0

Аудит: спрос по городам Урала и модель масштабирования

МЕСЯЦ 1

Шаблон размещения и автозагрузка каталога

МЕСЯЦ 3

Поэтапный запуск новых городов с локальным продвижением

МЕСЯЦ 8

Шесть городов, обращений в 4,2 раза больше

6	×4,2	290 ₽	4,9
городов размещения	рост обращений	цена обращения	рейтинг продавца

// Задача

Avito приносил стабильные заявки в Екатеринбурге, но весь потенциал спроса в соседних регионах оставался неохваченным. Простое копирование объявлений в другие города вело к дублям и падению позиций. Задача: построить масштабируемую систему размещения, которая позволит расти по географии без потери качества обращений и роста их стоимости.

// Что сделали

- Разработали шаблон размещения, масштабируемый на новые города без дублей.
- Настроили автозагрузку каталога (XML) для быстрого запуска в каждом регионе.
- Локализовали объявления и продвижение под спрос каждого города.
- Свели статистику по всем городам в единую сквозную аналитику.

Платное продвижение | Avito Pro | Автозагрузка (XML) | Коллтрекинг | Сквозная аналитика

// Инструменты

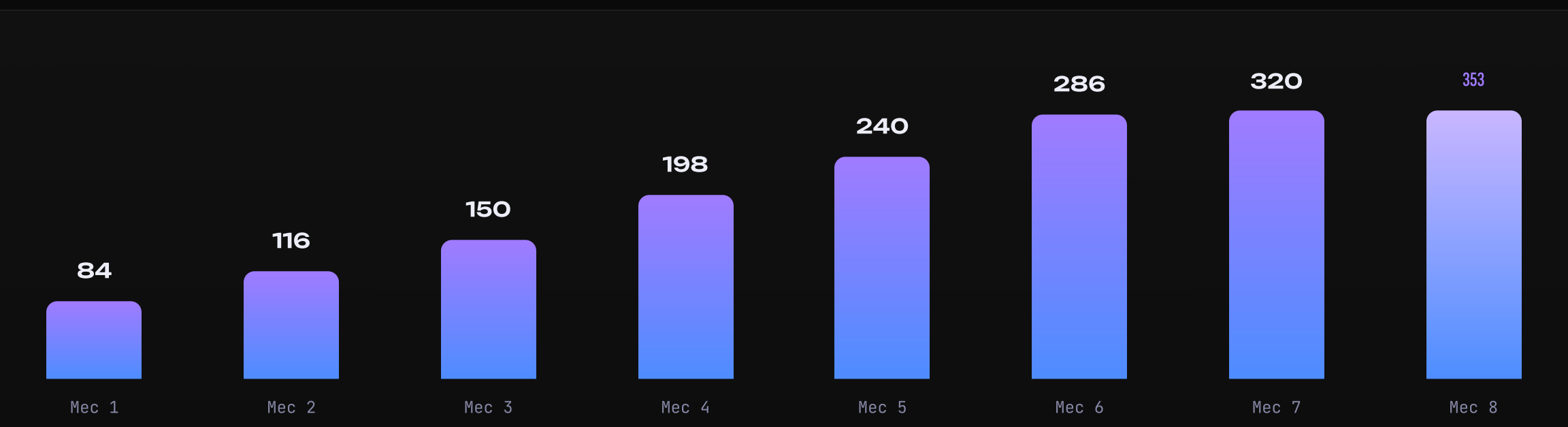
ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ ЗА 8 МЕСЯЦЕВ

// Было → Стало

ПОКАЗАТЕЛЬ	БЫЛО СТАЛО
Обращений (контактов) в месяц	84 **353**
Стоимость обращения	430 ₽ **290 ₽**
Просмотров в месяц	12 000 **61 000**
Городов размещения	1 **6**
Активных объявлений	180 **1 240**
Окупаемость вложений	11× **34×**

// Динамика по месяцам

РОСТ ОБРАЩЕНИЙ МЕСЯЦ ЗА МЕСЯЦЕМ



// Экономика проекта

СКОЛЬКО ЭТО ПРИНЕСЛО В ДЕНЬГАХ

Бюджет на Avito	Получено обращений	Закрыто сделок	Выручка с Avito
540 000 ₽	1 980	214	17 600 000 ₽

×33 окупаемость вложений в Avito

3,1% доля затрат на размещение в выручке

ПРОЦЕСС ПО МЕСЯЦАМ

// Как шла работа

МЕСЯЦ 0

Аудит и модель

Оценили спрос по городам Урала и построили модель масштабирования.

МЕСЯЦ 1

Шаблон размещения

Собрали масштабируемую структуру и автозагрузку каталога.

МЕСЯЦ 3

Запуск новых городов

Поэтапно открывали регионы с локальным продвижением.

МЕСЯЦ 8

6 городов Урала

×4,2 к обращениям при удержании их стоимости.

ИЗ ЧЕГО СКЛАДЫВАЕТСЯ РЕЗУЛЬТАТ НА AVITO

// Структура размещения

Каталог по городам

Локализованные объявления по всей номенклатуре в каждом городе.

34% обращений

1 240 объявлений

Продвижение

Платное продвижение с локальными ставками под спрос региона.

48% обращений

×5 к просмотрам

Магазин на Avito

Единый брендовый магазин с каталогом на все города.

18% обращений

4,9 рейтинг

// Рейтинг и отзывы

РЕПУТАЦИЯ ПРОДАВЦА НА AVITO

На Avito рейтинг и отзывы напрямую влияют на позиции и доверие: покупатель выбирает того, у кого выше оценка и «живой» профиль. Мы системно собираем отзывы после сделок и держим быстрое время ответа.

4,9 ★

рейтинг продавца

214

отзывов за период

<15 мин

время ответа

100%

отвеченных отзывов

6

городов размещения

×4,2

рост обращений

Цифры взяты из отчётности по проекту: это не цитата, а измеримый результат.

КТО ВЁЛ ПРОЕКТ

// Команда проекта

Авитолог
Оформление профиля и продвижение объявлений

Аналитик
Аналитика обращений и отчётность

Проект-менеджер
Связь с клиентом и контроль сроков

ПЛАН РАЗВИТИЯ НА AVITO

// Что дальше

01 Выход в новые регионы за пределами Урала.

02 Расширение номенклатуры: сантехника и системы водоочистки.

03 Автоматизация ставок продвижения по каждому городу.

04 Развитие магазина на Avito и работа с B2B-клиентами.

Дорожную карту по регионам обновляем ежеквартально вместе с клиентом.

ЧАСТЫЕ ВОПРОСЫ

// Вопросы по кейсу

// Другие кейсы

Avito

Клининг и услуги для дома

Avito

Двери и напольные покрытия

Avito

Продажа теплиц